



从临沂兰山到中亚腹地： “半程好物”借侨出海



在临沂商城国际选品中心,山东鑫鼎汇供应链有限公司董事长邱淑玲正和入驻企业负责人一起布置展厅。货架旁,劳保手套、塑编建材、食品粮油等“半程好物”样品码放整齐。在十几公里外的兰山区半程镇,鑫鼎汇的生产运营团队正有序对接海外客户订单,统筹货物打包、装箱、发运。“从拿到第一个海外订单,到与乌兹别克斯坦、老挝等国建立长期合作,我们一步步打开了国际市场的大门。”企业负责人陈文胜说。

这家2025年11月才落户临沂市兰山区的外贸企业,开业不到一年,产品已远销30多个国家,截至目前,已累计拿下300多条货柜,价值约1亿元人民币海外订单。从初创起步到快速打开海外局面,企业多次参加国际展会,抢抓商贸机遇,深化国际合作,为进一步拓展全球市场蓄力。企业破局的密钥,藏在一个“侨”字里。

创业之初,海外渠道匮乏、市场认知不足,跨境资质对接不畅等瓶颈,一度让企业团队犯难。依托临沂市“侨助千企万品出海”品牌行动,兰山区侨务部门主动靠上服务,积极链接海外华侨华人社团、侨资企业等资源,为本土企业牵线搭桥。企业随团赴中亚、东南亚考察对接,成功拿下乌兹别克斯坦鸡鸭肉类年度超亿元独家供货协议,成为全国第三个进入该国市场的中国外贸公司。

鑫鼎汇的快速成长,是临沂市以侨为桥推动对外开放的一个生动缩影。近年来,临沂市深入推进“百团千企 商城出海”战略,持续深化

与海内外侨界的沟通协作,不断放大侨务资源的桥梁纽带作用。截至目前,累计与100多个海外侨团建立联系,成功打造“一带一路”侨商会联盟基地,连续举办4届“一带一路”侨商投资合作交流会,广泛吸引优质企业和高端人才来鲁投资兴业,为“临沂好货”走向世界汇聚侨力。

“侨资源把海外大市场 and 兰山小家连在了一起。”陈文胜说道。从“破冰首单”到“多国布局”,鑫鼎汇的出海步伐越走越快。企业持续整合半程镇及周边本土货源,合作供应商拓展至80余家,产品品类从单一肉制品延伸到水果蔬菜、海鲜、米面粮油等60余种,相继打开老挝、朝鲜、巴拿马等多国市场,年度订单总价值突破亿元。

单丝不成线,独木不成林。作为半程镇新联会会长,陈文胜牵头成立新联会外贸基地,并创立“半程好物”品牌,集中整合了涵盖劳保、塑编、建材、食品等品类的80余家本土企业,利用电商直播、国际传播等方式宣传家乡特色产品,让“半程好物”线上线下同步拓市。如今,公司已从初创3人团队发展为20余人的专业外贸队伍,成功入驻阿里巴巴国际站、中国制造网等跨境电商平台,企业打造的选品中心展厅已吸引十余家本地企业入驻,让海外客商“一栋楼看遍临沂好货”。

从半程镇出发,鑫鼎汇正把更多兰山好品装进驶向世界的货柜。未来,更多“临沂好货”有望沿着侨商网络走向世界,在互利共赢中讲好临沂开放故事。

(临沂市兰山区委统战部)



海归青年刘炜昊： 让黄土地结出“金疙瘩”

“如果我们自己都不想建设家乡,谁还愿意去建设呢?”这是济南钢城区95后海归青年刘炜昊常挂在嘴边的话。2019年,他从英国格拉斯哥大学硕士毕业后,毅然放弃大城市的优厚岗位,回到棋山脚下的故土,转身成为扎根乡野的新农人,聚力发展田园综合体,将海外求学积累的学识本领,挥洒在家乡的黄土地上。

土生土长的刘炜昊,自小与乡村土地结下深厚情缘。留学海外期间,国外规模化、机械化的现代农业发展模式令他深受触动,一颗返乡兴农的种子就此在心底生根:要让家乡这片黄土地,长出富民兴村的“金疙瘩”。

回乡创业,第一道难关便是获得乡亲们的信任。起初,不少村民对规模化种植艾草心存疑虑,有人当面问他:“种两年不挣钱还种吗?”为解开群众心结,刘炜昊挨家挨户走访宣讲政策,一笔一笔为群众算清收益账,给村民吃下发展产业的“定心丸”。不仅如此,田园综合体实行市场价兜底统一收购,彻底打消农户产销后顾之忧,让大家种得安心、赚得踏实。

耕耘终有收获。如今,艾草基地自有种植面积达千亩,辐射带动周边农户拓展种植三千余亩,连片发展的艾草产业带已然成形。基地年均亩产量稳定突破2000斤,年加工艾草总量超千吨,先后研发出肩颈贴、颈椎枕、艾草锤等100余种产品。昔日乡间随处可见的普通野草,摇身变成带动增收的“黄金叶”,产业年产值突破2000万元,产品远销美国、日本等海外市场。

艾草产业站稳脚跟之后,刘炜昊将目光投向智慧现代农业。他引进荷兰智能温室设备,联动山东农业大学等高校开展产学研对接,聘请农业专家驻场技术指导,申报多项国家实用新型专利,实现果蔬从育苗、耕作、种植、

管护到采收全生命周期自动化监测管控。依托科技加持,果蔬四十天即可完成一茬采收,产量较传统种植模式实现翻倍提升。

眼下,智慧农业基地已建成3座玻璃温室、12个半坡暖棚,培育种植二十余种特色果蔬。其中引进的美都西瓜单果重6至10公斤,果肉红润、汁水丰盈、甜度适口,市场销路广且收益均得到有力保障。该基地成功获评济南市现代农业产教融合示范基地。

立足棋山得天独厚的生态禀赋,刘炜昊运营的田园综合体总占地3004亩,串起艾草种植、果蔬精深加工、温泉康养、研学旅游多元业态,推动一二三产业深度融合发展。综合年接待游客超20万人次,提供就业岗位400余个,常年吸纳务工人员200余名。

从田间种植管护,到产品采摘包装,众多本地群众就近就业,在家门口捧起稳定的“饭碗”,实现农户年均增收超万元。“以前在外务工,顾不上家里老人孩子。如今在家门口上班,每月收入稳定,还能照料老小,日子过得越来越踏实。”基地务工村民的感慨,正是产业兴村带来民生改善的生动写照。

从英伦学府到棋山乡野,刘炜昊用实际行动印证:海归学子的学识才干,深深扎根乡土,同样能够孕育出富民村的“金疙瘩”。凭借突出的创业实绩与助农成效,他先后斩获第27届“山东青年五四奖章”、齐鲁乡村之星、山东省乡村好青年等荣誉称号;其创办的田园综合体,2025年获评国家级科技小院。谈及未来发展,刘炜昊的目标朴素而坚定:“就是要踏踏实实干事,让乡亲们的日子有甜头、有奔头、有盼头。”

(济南市钢城区委统战部)



你好侨青！

□ 本报通讯员 宋月圆

在缅甸经贸与公益一线,活跃着一位来自山东邹平的侨界实干者。他远赴异国深耕发展,以一腔热忱搭建起中缅经贸互通、民心相系的桥梁,用责任与担当书写海外侨胞的家国情怀。他就是中缅经济文化交流中心主任、缅甸山东商会秘书长、邹平籍侨胞钟帅。

深耕经贸合作 搭建双向互通桥梁

“身在海外,最大的心愿就是让家乡产业走出国门,也把海外的机遇带回故土。”扎根缅甸发展期间,钟帅立足当地市场实际,积极推动中缅产业双向对接:推动长绒棉试验田项目落地,助力缅甸夯实农业基础;牵头承办缅甸商务部门中文培训项目,助力中缅文化交流交融;主动对接临沂商城等国内商贸平台,推动山东与缅甸商贸展会筹备落地,为两地深化贸易往来畅通渠道。

心系家乡发展,钟帅多次返乡参加“结向四海·海赋赋能”产业对接洽谈活动,结合在缅创业积累的丰富经验,详细解读缅甸营商环境与中缅经贸合作前景,为邹平企业开拓东南亚市场出谋划策。他实地走访三星集团、山东铝业等家乡骨干企业,深入调研本地产业布局,为深化邹平与缅甸双向投资合作牵线搭桥。

践行社会责任 传递守望相助温情

“危难时刻,海外侨胞更应当挺身而出,尽己所能回馈当地社会。”作为缅甸山东商会秘书长,缅甸遭遇灾害险情时,钟帅总是冲在一线。2024年缅甸发生洪涝灾害,他积极响应号召,组织商会捐款赈灾;发起“胞波情谊 守望相助”公益项目,聚焦当地视障群体,建立长效帮扶机制;走进当地儿童福利机构开展体育公益课程,关爱少年儿童成长。

2025年缅甸“3·28”地震发生后,钟帅迅速投身抗

钟帅：让产业走出国门，把机遇带回故土



震救灾工作,带队筹措第一批救援物资奔赴内比都灾区,为当地医疗机构、受灾群众送去饮用水、食品、医疗物资、发电设备等应急保障品。他还全力配合中国红十字会国际救援队在缅甸开展救援行动,做好后勤协调与保障工作,协助救援队赴曼德勒开展搜救,是最早抵达重灾区的民间救援力量之一。一桩桩实事,彰显海外侨商守望相助的责任底色。

深耕文化交融 厚植中缅友好根基

“文化是跨越国界的语言,更是拉近彼此心灵距离的纽带。”在深耕经贸事业、投身公益事业的同时,钟帅始终将促进中缅人文交流作为重要使命。在中国驻缅甸大使馆举办的春节联欢活动中,他牵头策划水饺体验互动区,组织中外友人一起包饺子、品年味,在热闹祥和的氛围中感受中国传统年俗魅力,以民俗文化为纽带讲好中国故事。

此外,钟帅积极参与各类中缅民间交流活动,推动山东与缅甸开展多层次人文互动,带动在缅侨胞传播中华优秀传统文化,同时向家乡民众介绍缅甸风土人情,持续夯实两国民间友好的社会基础。

跨越山海,侨心不改;逐梦南洋,实干笃行。钟帅表示,今后将继续发挥海外侨胞联通中外的独特优势,持续深化山东与缅甸在经贸、农业、人文等领域的交流合作,为服务国家对外开放大局、推动中缅胞波情谊行稳致远贡献侨界力量。