



□ 本报综合

进入新世纪的第三个十年，在“中国制造”行销全球的基础上，中国企业正在经历从产能价值到品牌价值的深刻蜕变，如何更好地推动品牌出海成为亟待解决的重要问题。在这一形势下，山东大力实施质量强省战略，创新打造“好品山东”区域公共品牌，以品牌高端化发展赋能经济高质量发展。

质量筑基，锻造硬核“新实力”

近年来，“从产品出海”转向“品牌出海”，已成当前出海企业的共识和发展新趋势。越来越多的中国民营企业凭借创新提质、品牌引领，在全球市场的大海中“逐浪前行”。

近日，由潍柴自主研发的“黄金动力总成”系统完成千套级出口订单，正式交付东南亚头部卡车制造企业。这批搭载潍柴发动机、法士特变速箱及汉德车桥的集成化动力解决方案，将为东南亚地区物流运输提供强有力支持。

“此次1500套订单的突破，得益于我们对市场需求的精准把握，以及在技术创新方面的持续深耕。”潍柴东南亚区域负责人吴华利透露，此前，该卡车制造企业的动力系统主要依赖日韩，潍柴凭借快速的产品迭代和领先的技术优势，尤其是高热效率技术壁垒的突破，成功打破了这一局面。潍柴独有的“发动机+车桥+变速箱”一体化开发模式，确保了产品的高可靠性和高传动效率，油耗降低10%，大大提高了市场竞争力。今年以来，潍柴发动机出口销量实现大幅增长，目前海外保有量已超120万台。

打铁必须自身硬，“山东制造”出海亮眼成绩的背后，离不开产品竞争力的大幅提升。不少企业加快向高科含量、高品牌价值转型，聚焦客户场景需求，坚持定制化服务，以硬核产品拓展新市场，在国际上打造出叫得响的自主品牌。

青岛亚鲁特食品有限公司于2006年创立，经过近20年发展，已经从一家以生产单一宠物零食为主的“代工厂”，发展为生产全品类宠物食品、拥有自有品牌、产品

远销海外的行业出口领军企业。

自成立以来，亚鲁特积极拓展海外市场、提升产品质量、完善全产业链布局，逐步从“中国制造”走向“中国品牌”。2024年，亚鲁特认识到，单纯依赖代工模式难以实现长远发展，于是开始打造自有品牌，促进企业转型升级。“为了提升品牌知名度，我们通过社交媒体、网红推广、线下活动等方式在国内外进行品牌宣传。另外，我们进一步引进技术人才，并与高校合作成立实验室，加大研发力度，以全新的产品满足消费者日益多样化的需求，力争在激烈的市场竞争中保持领先地位。”亚鲁特生产部副总经理李青梅介绍说。

2024年10月，亚鲁特作为全国三家宠物零食代表企业之一，顺利通过欧盟出口资格评审，打开了更加广阔的海外市场。目前，亚鲁特已拥有3项技术发明专利、30多项实用新型专利，产品主要出口欧盟、东南亚、美国、澳大利亚等国外市场，交出了一份亮眼的“它经济”答卷。

电商赋能，开拓境外“大市场”

近年来，中国品牌在国际市场上的影响力日益增强，跨境电商成为推动中国品牌走向世界的重要力量。2024年，从中央到地方都出台了一系列支持政策，推动“跨境电商+产业带”发展，越来越多的传统外贸企业立足本地特色产业带，推动自主品牌“触网升级”，让“跨境电商+产业带”成为品牌出海的新方式。

家电电子是青岛西海岸新区具有代表性的优势产业之一，以海信及澳柯玛为代表的龙头企业纷纷布局跨境电商市场，通过提高品牌价值及产品附加值提高其产品竞争力。“目前，我们已布局亚马逊、沃尔玛、TikTok、Temu等跨境电商平台，并通过谷歌、Facebook等渠道进行站外推广营销。”澳柯玛跨境电商负责人介绍，澳柯玛通过跨境电商推动优势产品直接触达海外消费者，陆续推出厨师机、果汁机、面包机、烤箱等厨房小家电产品，其中厨师机创造了单品年销售15万台的业绩，在美国、英国及日本站点均入选畅销榜单。“我们又陆续开辟了亚马逊的加拿大、欧洲、中东等多区域的海外站点。”该负责人介绍说。

为支持新区优势产业积极探索品牌出海路径，西海

岸新区从通关便利化、园区建设、海外仓建设、物流配套、行业资源对接、人才培养等多方面入手，保障好跨境电商发展要素。黄岛海关通过取消跨境电商出口海外仓企业备案、简化出口单证申报手续、支持跨境电商优先查验等一系列措施，提高跨境电商通关便利化水平，推动新区产业跨境出海规模不断提升。

2024年，新区跨境电商品牌出海培育成效显著。”西海岸新区商务综合服务中心主任李丽娜说。青云通·易瑞国际已被认定为“山东省重点培育的跨境电商交易服务平台企业”，海信、澳柯玛、泰发、山海家居、凯东工业、宜春金属等6家企业被认定为“山东省重点培育的跨境电商品牌企业”。此外，2024年，新区还新增2家省级好品山东电商中心企业、4家省级电商主体、3家市级优秀跨境电商服务商。

商务部国际贸易经济合作研究院副研究员朱思翘认为，跨境电商给中国企业品牌出海带来新机遇。他表示，基于跨境电商平台，企业可以直接与全球消费者对接，提供定制化的产品和服务，不仅能够快速响应市场需求，还极大地提升了品牌知名度和客户忠诚度，从而改善同质化竞争，依赖外部订单等问题。因此，在数字化浪潮席卷全球与电商市场蓬勃发展的当下，我们应充分利用跨境电商的独特优势，推动中国品牌走向世界舞台的中央。

在政策推动下，山东跨境电商产业蓬勃发展。济南市天桥区通过汽配出海交流会，组织1500余家汽配企业对接跨境电商资源，推动200余家企业实现数字化转型；威海市则通过第八届跨境电商峰会，邀请全国TOP10商家分享实战经验，促成60余家工厂与采购商现场签约，助力“威海制造”走向全球。

当前，山东省正以数字化转型为突破口，随着“八先出海”计划的深入实施，山东中小企业有望加速融入全球价值链，在跨境电商蓝海中开辟新赛道，为全国外贸高质量发展提供“山东样本”。

政策护航，共筑出海“生态圈”

政府“搭台”，企业“唱戏”。山东通过一系列重要举措强化企业科技创新主体地位，促进各类创新要素向企业集聚，提升企业的创新创造能力，助力企业品牌做强做

大。无论是在传统制造业还是在新兴技术领域，一众山东企业以科技创新之“进”、拓产业创新之“路”，有效助力企业品牌的出圈出海。

3月2日至5日，临沂市组织52家木业企业联合参加2025中国家居绿色供应链出海展暨EFE马来西亚国际出口家具展，在1000平方米的特装展区展示了高端板材、智能家具、定制家居、木艺装饰等全产业链产品，向庞大的海外市场递出“中国板材之都”的亮丽名片。据统计，展会四天累计接待观众5700余人次，收获意向客户1518家，现场签约意向订单1.92亿元。这场东南亚地区规模最大的家具行业展会，见证了临沂市落实“百团千企·商城出海”政策、组团开拓海外市场的首战告捷。

作为中国“物流之都”，临沂有着中国最大的市场集群、中国北方最大的直播电商基地、买卖全国的物流集散枢纽和前店后厂的产销联动基地。在日前召开的“百团千企·商城出海”临沂商城国际化推进大会上，临沂商城集团党委书记、董事长孙思永表示，2025年，集团将坚定不移实施“走出去”战略，按照“办一次会展，带一批企业，布一个商城，留一支队伍，拓一方市场”的工作思路，全力打造“市场采购+海外会展+临沂制造+品牌出海”外贸发展模式，为商城国际化发展贡献力量。

“好客山东·好品山东”是山东省委、省政府重点打造的区域公共品牌，是山东省深入实施质量强省和品牌战略的重要举措。山东明确提出“好品凭质量”的品牌建设要求，“2022年以来，我们突出高标准、高质量、高效益、高信誉度的要求，遴选推出了3批427个‘好品山东’品牌主体，覆盖农业、工业、服务业各产业、多领域，‘好品山东’日益成为优质、精品、高端的代名词。”山东省市场监管局质量发展处处长、二级巡视员王蕊表示。

可以看到，自主创新、品质高端、信誉过硬、市场公认的“好品山东”品牌已在国际上打响。例如，涉及农产品区域品牌、地理标志、山东手造等助力乡村振兴发展的品牌主体44家，其中，即墨花边等产品已销往40多个“一带一路”共建国家和地区；平度草编包产业带动当地2万余名乡村闲散劳动力实现灵活就业，产品面向国内高端市场及出口欧洲、南美洲、东南亚等地区。

眼下，山东正着力支持企业主导或参与制修订国际及国家标准，一体推进技术、质量、品牌管理创新，推动品牌向高端化发展，助力更多的山东品牌“卖全球”，进一步塑造山东高质量发展的新优势。

