



百亿外资大项目 缘何落子山东小县城

□ 本报综合

时下,新加坡金鹰集团年产60万吨的莱赛尔纤维项目,正在济宁市鱼台县如火如荼地建设。该项目是山东近年来新招引的最大制造业外资项目之一,计划投资110亿元人民币,分两期建设4条世界单线体量最大的15万吨莱赛尔纤维生产线,建成后将成为国内产能最大、技术最先进的莱赛尔纤维生产基地。今年11月,省委书记林武到莱赛尔项目现场调研,勉励大家坚定信心、乘势而上,推动企业走高端化、智能化、绿色发展之路,做大做强特色优势产业集群。

新加坡金鹰集团是国际大型多元化工业集团,业务涵盖林浆纸、林浆纤、棕榈油、清洁能源等领域,旗下的赛得利集团是全球最大的纤维索纤维生产商。鱼台县经济体量不大,在产业基础等方面并无特殊优势,在全球各大城市竞争激烈的招商环境中,这个小县城靠什么引来这个过百亿外资项目落户呢?

立足资源禀赋 找准项目需求契合点

莱赛尔纤维是一种全新生物基新材料,号称面料软黄金,被誉为21世纪最具潜力环保纤维,其生产工艺绿色、环保,属于国家鼓励类纺织新材料。正因这些独特优势,使莱赛尔纤维项目成为众多地方争相招引的“香饽饽”。

尽管鱼台县在基础设施方面不具备明显优势,但其丰富的水资源、优越的地

理位置和良好的营商环境成为该项目的有力支撑。“企业到一个地方投资,要素条件能否保障,生产成本能否降低,是投资者决策的首要因素。”济宁市副市长、时任鱼台县委书记朱贵友认为,鱼台的资源禀赋与莱赛尔项目的需求非常契合。

鱼台的最大优势是水资源丰富、水生态环境优良。县城濒临南四湖,境内17条河流纵横交错,12万亩湿地风景如画,地表水储量5亿立方米,现有地表水剩余取水指标3233万方/年。即使莱赛尔项目年产能70万吨、用水量约1500万方/年,鱼台也完全能够满足取水需求,还能为未来增加产能留足空间。

鱼台的内河航运优势突出。京杭大运河穿境而过,境内全长32公里,万吨船队可从长江各口岸直达鱼台。省交通厅、济宁市行政审批局已批复同意将京杭大运河湖西航道改造为二级航道。项目选址地紧靠白马河,连接京杭大运河。进口原料到达长江口岸后,可经京杭大运河,航运至项目所在地,大大减少物流成本。

此外,距离莱赛尔项目一路之隔的地方还建有一座生物质电厂,年发绿电量约2.4亿度,可替代标煤7.8万吨,每年可减少碳排放约12万吨。一方面,生物质发电作为绿电,可大大提高产品出口竞争力,与金鹰集团“保护环境,为客户创造价值,实现利民、利国、立业”的经营理念高度契合;另一方面,生物质发电可作为自备电厂,相比煤电有较大价格优势,可以降低用电成本。

解决项目诉求 赢得企业信任和认可

一个地方是否具有投资吸引力,不在于其经济体量的大小,而在于能否真正站在企业角度思考问题、解决问题。

为争取项目落地,鱼台县提前推进要素保障,积极解决项目诉求。“我们每次和项目方对接,都带着解决问题的方案和推进情况,不断赢得项目方认可。”朱贵友说。自2022年4月,鱼台与项目方初次接触以来,双方进行了60余次互访洽谈,对于企业提出的问题,鱼台县总能给出满意的解决方案。

面对生物质电厂产能不足的问题,县政府迅速制定了“内外兼修”的解决方案:通过技改扩能将年发绿电量从2.4亿度提升至9.6亿度,同时积极申请燃煤热电联产项目作为储备方案。最终,“秸秆保供、生物质电厂技改扩能+新上燃煤热电联产机组”的能源保供方案,得到省里的大力支持,也获得了金鹰集团的认可。

得知项目选址必须紧邻电厂,但电厂附近符合城镇开发边界、能够出让的地块面积远远不够,鱼台县立即商议调整规划,抓住新一轮国土空间规划调整最后窗口期,在省和济宁市的支持下,保障了项目落地空间,“鱼台速度”给了项目方惊喜。

在莱赛尔纤维生产中,离不开一种名为氧化甲基吗啉的溶剂原料,鱼台县成功招引总投资11亿元的铁马新材料NMMO溶剂及羟胺项目落地,解决莱赛尔纤维项

目上游原材料供应问题,帮助企业降低生产成本。

为了给莱赛尔项目未来产业布局留足发展空间,鱼台县设计规划了纺织产业园,作为下游应用项目的承接园区。同时,深入各地的相关下游企业,认真开展市场调研,积极为企业开拓市场。当“济宁市140余家纺纱企业莱赛尔材料需求调研报告”递到项目方工作人员手上时,对方惊叹:“这个报告太全面,连我们自己都没有掌握这么细。”

企业出题,鱼台答题,把不可能变为可能。鱼台县持续坚定信心不动摇,用真诚和过硬的要素保障,不断增强项目方落地的信心、决心,加快推动合作项目落实落地、开花结果。

优化营商环境 实现以商引商良循环

在区域经济竞争日益激烈的今天,营商环境的优劣已成为决定投资流向的关键因素。今年上半年,新加坡金鹰集团年产60万吨莱赛尔纤维项目正式签订投资协议。“项目选择落户鱼台,除了客户市场、水运方便、生物质电厂等配套齐全外,更重要的是看中了鱼台的营商环境和优质服务。”金鹰中国董事长陈昱廷表示,她对今后的合作充满信心,将在鱼台县打造百亿级投资、百万吨产能绿色低碳莱赛尔产业园。

高质量招商引资,离不开一套好的体制机制。鱼台县建立起招商引资“招推建

投”全周期一体化服务体系,较好解决了招商项目“管招不管落”和“落下来又迟迟不能投产”的问题。“招商、推进、建设、投产各个环节的事,不用企业对接每个部门跑手续,我们一个接口全部就能办理,为企业提供全生命周期、全产业链条、全生产要素的优质服务。”鱼台县委常委、鱼台经济开发区党工委书记、管委会主任李长英介绍。

相比简单的政策优惠,投资者更看重地方政府的服务效能和解决问题的能力。推进项目落地和实施的过程中,得到了省和济宁市的大力支持:济宁市安排7位市级负责人推进要素保障,为项目推进提供坚强后盾;为解决项目用地,鱼台县35天顺利完成项目红线内涉及2个村庄的拆迁工作,并同步将项目用地纳入成片开发方案并获批复,比常规用地速度又快了半年;针对项目遇到的航道和公路升级改造、新上压机组等8个需要省级支持事项,省级层面协调发改、交通、自然资源、工信、生态环境等多部门组成专班专题研究,拿出项目纳规入库、资金补助、土地供应等一揽子支持措施……

优质的营商环境不仅能吸引投资,更能实现以商引商的良性循环。今年8月,金鹰集团在第五届跨国公司领导人青岛峰会上追加投资80亿元,用于燃气调峰发电项目。如今,金鹰集团鱼台莱赛尔项目已是山东省重大项目、全国重点外商投资项目,并被列为全国标志性重大外资项目,成为县域经济招商引资的典范。

陈宝磊—— 返乡新农人 逐梦“兴农路”

精彩统战人

□ 本报通讯员 杨晋

大学毕业后,原本在大城市发展得很好,可他却放弃高薪工作,毅然决定返乡创业。十年来,他悉心探索农业社会化服务,在济宁邹城市创建为农服务中心,当上了造福乡里的“田秀才”,有效助农兴农,助力乡村振兴,还获得“齐鲁乡村之星”“山东省乡村好青年”“山东好人”等荣誉称号。他就是邹城市新的社会阶层人士联谊会副会长兼秘书长、山东匡衡湖智慧农业服务有限公司总经理陈宝磊。

厚植为农情怀 勇担发展使命

陈宝磊有着深厚的乡情乡愁,回到家乡后,他发现村里务农的基本上都是50后、60后,大量的年轻人外出务工,导致农村劳动力不足,农业发展水平落后。“下一步如何种地、谁来种地”成为陈宝磊返乡后一直思考的问题。“从原来的人力播种到无人机和大型机械联合作业,现代农业科技不断进步,越来越需要科技型优质人才回到农村,学以致用,造福百姓。”陈宝磊决定致力于农业新型社会化服务,以身作则,吸引更多的年轻人爱农、助农。



他将公司打造成为“三位一体”为农服务综合平台,通过生产合作、供销合作、信用合作有机融合,构建新型农业社会化服务体系,形成土地托管、种植方案提供、农业生产资料直供等20余项服务模式 and 体系,涉及农业生产全产业链、农业发展全要素。为保障粮食安全生产,他积极推行农业生产全程托管服务、农业机械化作业、智慧农业应用和标准农田建设,为农户提供统一农资配送、统一播种施肥、统一病虫害防治、统一机械收割、统一技术指导,推动集中连片种植,成为了村民、合伙人信得过的“土专家”。目前,公司服务邹城市及周边地区200亩以上种植户200余户、1000亩以上种植户30户,2000亩种植基地10处,实现土地托管及半托管面积达到10万余亩。

壮大服务队伍 为民排忧解难

陈宝磊发挥统一战线服务基层的优势,建立新的社会阶层人士助力乡村振兴创业园,吸引更多有农业技术、有浓厚家乡情怀的年轻人加入到为农服务队伍当中,助力乡村全面振兴。

陈宝磊坚持每年开展各种农业技术培训、新产品推广会议50余场,培训各类种植户2000余人,使村民掌握了大量的科学种田技术知识;2018年以来,他开设无人机植保培训班14期,免费培训无人机飞手200余人次;他带头成立合作社植保飞防大队,组织开展邹城市植保无人机飞防活动,连续3年参加邹城市小麦“一喷三防”统防统治项目。陈宝磊所在的植保飞防大队每年飞防面积可达200万亩

次,创造经济效益480余万元,获评全国统防统治星级服务组织。

在陈宝磊看来,财富取之于社会,就要用之于社会,做企业应该饮水思源,回报社会。新冠肺炎疫情期间,他克服困难,统筹兼顾,积极做好春耕农资供应工作,为农民排忧解难。公司储备10多个品牌30多个品类的化肥6000余吨,除草、除虫、杀菌3个品类200多个品种的农药200吨,并组织人员及时配送农业生产资料,确保疫情期间农资正常供应。优质农资产品的供应大大保障了当地农作物的生长和增产,促使每亩地增加经济效益300余元,直接促进本地农业增效、农民增收。

坚持绿色发展 改善农业生态

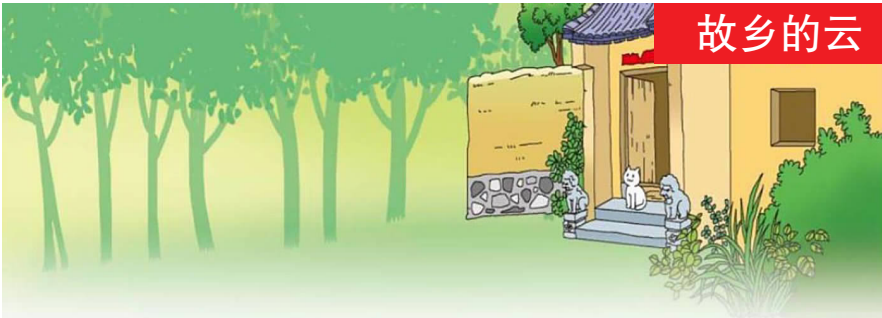
在返乡兴农路上,陈宝磊一直怀揣着建设生态宜居美丽乡村的梦想。为扎实推进农业面源污染治理,改善农业生态环境和农村人居环境,他积极承担了省农业农村厅组织开展的农药包装废弃物回收与处置试点工作。

结合邹城种植特点和施药重点区域分布特点,陈宝磊研究制定了回收处理方案和具体的回收处置操作流程等,通过多方努力,试点工作运行日趋规范,成效日益明显。在他的诚信经营带动下,当地农药经营者和广大农户逐渐认识到农药包装废弃物的危害性,所有出售的农药包装废弃物得到统一回收处置,有效减少了农业面源污染,促进了农业绿色发展。

如今,陈宝磊带领公司陆续获得全国新型农业经营主体典型案例、全国统防统治星级服务组织、全国供销社系统农民合作者示范社、全国供销社社农资保供重点企业、省级农民示范社、省农药经营标准化示范门店、省供销社农业服务行业协会理事单位、省农药包装废弃物回收与处置试点单位等荣誉,实现了从合作社到多元化农业社会化服务综合体的华丽转变。

在陈宝磊看来,乡村振兴是年轻人施展才华的大舞台,只要脚踏实地,奋勇担当,逐梦“兴农路”的未来将无限美好。

故乡的云



家有老屋

□ 常树国

我出生的四合院,坐落在鲁北平原的一个村子里。小院由低矮的土坯房围成,北面是三间半正房,东西各有两间厢房,还有三间南屋。出了大门,是一条东西路,路不宽,坑坑洼洼。说是路,其实也是排水道,下雨天,各家沟里流出的雨水汇集到这儿,一路“波涛汹涌”奔向村西的水湾。

春天,大人们总要登梯上房,铲净屋顶的蒿草,在院子里推土、和泥,把屋顶“泥”一遍,俗称“泥屋”。夏天,屋顶上依然会长出一丛丛的杂草来,等到了秋冬季节,屋顶杂草枯黄一片,摇曳风中。院子很小,我们小孩子在院子里却玩得亦乐乎,“跳房子”“滚铁环”,整天打打闹闹。

院子不大房子也小,可当年这里却住着三户人家。爷爷独自在北屋,父母住在东屋,西屋里住着爷爷的大外甥,也就是我的表大伯。因为表大伯在老家还有五个弟弟,住房紧张,爷爷就腾出房子让大外甥来这里住,还给他娶了媳妇,家里外照顾着。表大伯一家也知恩图报,每回包饺子、擀面条,总要先热乎乎端一碗给爷爷吃。表大伯每天都会勤快地早起扫院子,晚上关大门。我和他家闺女年龄差不多,每天一起去上学,一起放学回家写作业。

表大伯住的西屋外间有一个大灶台,每天烟熏火燎地烧火做饭,日久天长,那墙壁就像用浓墨汁泼了一般黑,墙皮上挂着一层厚厚的油黑发亮的烟灰,用手都掐不透。屋顶的檩条也是黑漆漆一片,墙角耷拉着一团团黑蛛网。后来,表大伯省吃俭用盖起了三间新房,就搬出去住了。村里人稀罕这面烟熏过的土墙,扒掉房子后,直接拉到地里做了土肥。

爷爷去世十多年后,这院里的东屋、

南屋也相继倒塌了。在时光里叹息着的老北屋,砖基早已外倾,后山墙也弯成了弓形,人住在里面,实在心惊。父母无奈,只好东借西挪,倾尽所有,终于在新规划的宅基地上盖起了五间新土屋。

被遗弃的老北屋在风吹雨淋中继续“苟延残喘”,多年后,才在村里统一规划下被拆掉。如今,每当走过老屋旧址,我总会驻足良久,东瞅瞅,西看看。童年的欢声笑语、飘散在黄昏里的袅袅炊烟、饭锅里难咽的硬窝头、油灯下朗朗的背书声……一幕幕老屋里的陈年往事涌上心头。

搬进新土屋后没几年,我师范毕业参加了工作,后来要娶生子。弟弟们也渐渐长大了,谈婚论嫁的年龄,我主动把结婚时父母给的两间房子腾了出来。在妻子的支持下,我决定盖自己的砖瓦房。

我申请了宅基地,联系了建筑队,然后紧锣密鼓地备好了各种建筑材料。半个月工夫,一座镶嵌着乳白色瓷砖的红瓦房就屹立在村头。远远望去,太阳底下,我的新家是那么漂亮,气派。有人说,房子是用来住的,舒服就行,这话很有道理。单拿女儿房间的布置来说,她就特别称心。南墙是一面落地大窗,驻足窗前,小院风光尽收眼底。太阳当空,缕缕阳光洒满整个房间,无比温馨舒适。

第二年暮春,我在新家院子里开辟出一块小菜园。妻子是个勤快人,她在菜园里种上了各色蔬菜,每天抽空浇水、锄草、灭虫。院墙外,我种植了苹果、石榴、杏和李子树,大门甬路两侧还种上了月季和冬青。

我喜欢我的红瓦房和新院子,这里,充满了相濡以沫、风雨同舟的亲情。春有花,夏有菜,秋有果,冬有雪,晨有鸟雀闹枝头,晚有小虫鸣草窠。有此家园,幸甚至哉!